

SEI DABEII!

Wir revolutionieren die
Siliciumcarbid (SiC)
Herstellung weltweit.



UMWELTFREUNDLICHES SiC

Als ein erfolgreiches, mittelständisches Produktionsunternehmen mit Sitz in **Frechen bei Köln** gehören wir zu den TOP100 der innovativsten Unternehmen in Deutschland. Mit einer patentierten neuen Technologie zur Herstellung von Roh-SiC transferieren wir unser international agierendes Unternehmen ins neue Zeitalter einer nachhaltigen und ressourcenschonenden Industrie. Komm in ein Unternehmen mit modernsten Anlagen- und Zukunftstechnologien und starte durch mit einem

Traineeprogramm Sales (m/w/d)

Unsere gemeinsame Vision

Perspektivisch übernimmst Du nach Vollendung des Trainee Programms (24 Monate) in unserer Vertriebsabteilung die Stellvertretung unseres Vertriebsleiters.

Die Bestandteile unseres Traineeprogramms

Das Programm kombiniert theoretisches Wissen mit praktischer Erfahrung, um Dich auf die Herausforderungen und Anforderungen einer Führungsposition im Vertrieb vorzubereiten.

Hierfür wirst Du in den ersten 6 Monaten die verschiedenen Abteilungen (u. a. Controlling, Produktion, Technik) unseres Unternehmens durchlaufen. Dies ist wichtig in Vorbereitung auf deine zukünftigen Aufgaben. Danach beginnt die Ausbildung zum Sales-Expert für Siliciumcarbid. Um ein erstes vertriebliches Basis Knowhow zu entwickeln, wirst Du die darauffolgenden 6 Monate in unserem Vertriebsinnendienst eingesetzt. Nach einer intensiven und gründlichen Einarbeitung wirst Du hier bereits eigenverantwortlich Aufgaben übernehmen.

Im zweiten Jahr und nach erfolgreichem Wissensaufbau steht für Dich der nächste Entwicklungsschritt an. Du wirst die nächsten 6 Monate in unserem Vertriebsaußendienst eingesetzt. Dabei wirst Du gemeinsam mit unseren Außendienst-Experten unsere Kunden aufsuchen und erfährst alles über Produktpäsentationen und Verkaufsgespräche sowie die dazugehörige Berichterstattung. In den nachfolgenden 6 Monaten wirst Du alles über den strategischen Vertrieb erfahren. Du wirkst u. a. an der Erstellung von Potenzialanalysen, Reportings, Wachstumsplänen, Marketing-Maßnahmen, (Kunden- und Marken-) Präsentationen und vielem mehr mit.

Dein Profil

- Zum Startzeitpunkt hast Du ein betriebswirtschaftliches (Bachelor- oder Master-) Studium absolviert.
- Für die internationale Kommunikation mit den Kollegen weist Du gute bis sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse auf.
- Du lässt Dich durch immer wiederkehrende Herausforderungen antreiben, bist kommunikativ und handelst proaktiv.
- Dazu hast Du ein analytisches / strategisches Denkvermögen und behältst stets den Überblick über das Zeitmanagement
- Wichtig ist zudem, dass Du im 2. Jahr des Traineeprogramms offen dafür bist, auch an Reisetätigkeiten teilzunehmen.

Wir bieten

- Vielfältige Aufgaben, die oft Kreativität und Ideenreichtum abverlangen
- Selbständige Arbeitsweise mit hoher Eigenverantwortung
- Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege, eine offene Kommunikationskultur und gestalterische Freiheit
- Tarifliche Vergütung mit Weihnachts- und Urlaubsgeld und flexible Arbeitszeiten
- Wir sichern Dich auch im Alter ab: Bei uns wirst Du Teil unserer Betrieblichen Altersvorsorge, zu der Du von uns jeden Monat einen Zuschuss erhältst
- In unserer hauseigenen inhabergeführten Kantine kannst Du Dich morgens und mittags stärken

Für eine erste Kontaktaufnahme oder bei Fragen zur Stelle steht unser **HR Recruiting Team** auch gern telefonisch zur Verfügung unter: 02234 – 512 199. Wenn Du Dich für diese abwechslungsreiche Aufgabe interessierst, dann sende uns bitte deine vollständigen, aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, bevorzugt als PDF-Dokument(e), mit dem frühestmöglichen Eintrittstermin und Deiner Gehaltsvorstellung an: kariere@esk-sic.de

Werde unser/e Manager/In von morgen!